X Edizione 2025

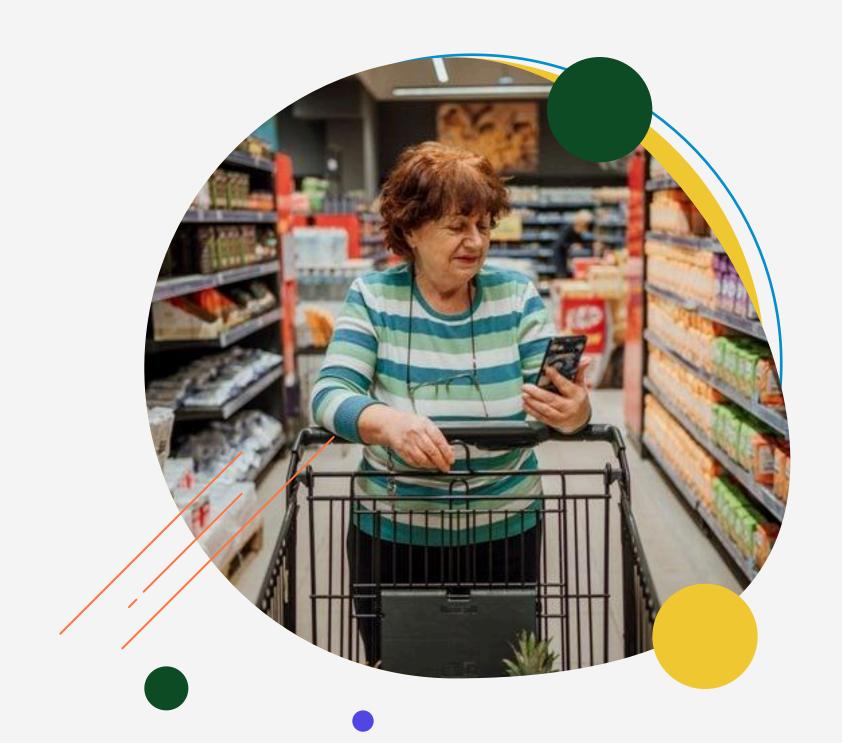
## **Benvenuti in** Bottega di Prodotto

Un'esclusiva di Impresa Persona Agroalimentare.

Corso formativo non convenzionale. Sperimentazione pratica supportata da docenti e colleghi per dare forma di successo alla tua idea.

Scrivi a un amico





Struttura e Metodo

## Un gruppo in movimento

Il corso, ispirandosi al Metodo Ferrero ha l'ambizione di condividere un know-how pratico di MARKETING per lo sviluppo di nuovi prodotti e per il miglioramento dei prodotti esistenti gia inseriti in un contesto lavorativo del mondo agro-alimentare.



#### Moduli in Presenza

Sperimentare insieme a chi ha fatto esperienza, scoprire insieme il mondo imprenditoriale portando alla luce la tua idea sotto forma di prodotto.



#### **Moduli Online**

Docenti dal background variegato per fare luce e guidarti in un percorso che necessita di conoscenza ed esperienze pregresse.



Destinatari Del Corso

### Sei un giovane imprenditore?

Questo corso è fatto per giovani-sognatori-imprenditori che intendono sviluppare la propria idea di prodotto per trasformarla in impresa.

10

**Partecipanti** 

**Tutor** 

10+

**Docenti** 

Moduli

#### 10 Moduli da vivere

Il corso dura 10 mesi. Da **Aprile a Gennaio** dell'anno successivo.



La tua idea di prodotto Camplus Bologna



Il metodo Ferrero



Il cibo Intelligente



Proteggere le idee



**Meeting di Rimini** 

Rimini



Canali di vendita alternativi

Il corso è guidato da 8 tutor esperti nel settore agroalimentare e da 10 docenti, molti dei quali ex dipendenti Ferrero, con esperienza diretta nel metodo Ferrero.



**Metodo Ferrero II** 



Prodotti nati da Bottega Visita alla Ferrero



Ferrero: successo di squadra



Visita GDO e FORUM Milano Marittima

### Il cuore di Bottega

Il lavoro operativo sui prodotti di ciascuno dei momenti in presenza genera relazioni che nascono dal confronto e paragone con gli altri. Una tensione positiva, legami forti che tengono nell'aiutarsi ad affrontare la responsabilità di ciascuno ad impegnarsi al 100%. Le relazioni sono fondamentali; abbiamo bisogno del meglio delle relazioni per essere soggetto più responsabile possibile.

Genesi Del Corso

#### Da chi nasce Bottega di Prodotto? Bottega di Prodotto è nata dall'incontro tra William Salice e l'esperienza

di Impresa Persona Agroalimentare, maturata negli ultimi anni della sua vita. Salice, dopo 46 anni al fianco di Michele Ferrero, è stato protagonista della creazione del marchio Kinder e, in particolare, del Kinder Sorpresa.



Riferimenti del corso

# **Docenti e tutor**

La mission di Bottega è quella di allenare ad intraprendere, a rendere ciascuno più forte, più creativo, più impegnato, più vicino al proprio futuro applicando il metodo Ferrero. I partecipanti saranno guidati da 8 tutor che operano nel settore dell'agro alimentare. I 10 docenti saranno portatori di conoscenze ed esperienza per costruire gli strumenti necessari alla riuscita del tuo prodotto. Di seguito la lista con alcune specifiche.





**Docenti** 

Mario Bruzzone, docente coordinatore del percorso, Amministratore Delegato Ferrero UK e Direttore Commerciale di Esselunga; Franco Antoniazzi, docente di Tecnologia Alimentare-Università di Parma e Direttore R&D di importanti aziende alimentari; Edgardo Bianco, esperto di comunicazione e posizionamento del prodotto; Gigi Mozzi, Consulente di Marketing e Comunicazione; Andrea Vai, esperienze gestionali e finanziarie in uno dei più grandi gruppi distributivi europei: Lidl; Giancarlo Fontana, esperienze di direzione di grandi gruppi alimentari: Cannamela, Pizzoli, Italia Zuccheri; Sergio Monsorno, significativi incarichi nella GDO e Amministratore delegato di Close2Consumer, azienda leader nel Merchandising; Alberto Bruzzone, esperto di Marketing per prodotti alimentari italiani su mercati esteri; Sara Brunelli, Imprenditrice impegnata nel mondo dell'innovazione, nel settore agroalimentare e turistico.